BARITODAY

ECONOMIA

Altasfera: significativo traguardo di 100 milioni di euro

Altasfera, segmento Cash & Carry di Maiora S.r.l., celebra l'importante raggiungimento di 100 milioni di fatturato





A ltasfera, insegna Cash & Carry di Maiora S.r.l., nata per rispondere alle esigenze degli operatori Ho.Re.Ca., del food e del retail nel centro-sud Italia, ha superato i 100 milioni di euro di fatturato.

Questo traguardo rappresenta una pietra miliare nella storia di Maiora per quanto concerne la divisione Alta sfera e testimonia la validità della **strategia aziendale** e la **fiducia riposta dai clienti** nell'insegna.

BariToday è in caricamento

Maiora ha **consolidato la sua crescita** nel settore del Cash & Carry con un costante **percorso di sviluppo** negli anni su tre direttrici fondamentali: il potenziamento e riammodernamento della rete in essere, le nuove aperture e l'investimento nelle risorse umane.

Oggi la rete Altasfera conta **8 punti vendita**, caratterizzati da servizi di alta qualità, focalizzati su innovazione ed eccellenza operativa, orientati a soddisfare tempestivamente i bisogni di tutti i clienti professionali, con particolare attenzione agli specialisti del Fuori Casa.

A partire dal primo storico Cash & Carry inaugurato a Corato, in provincia di Bari nel 1991, che proprio quest'anno ha visto l'importante rinnovamento dei reparti freschi, durante questi **33 anni** l'insegna ha ampliato la propria rete nei territori di Molfetta nel 2007, Laterza nel 2014, Manfredonia nel 2016, Crotone nel 2017, Monopoli e Lecce nel 2020 e Reggio Calabria lo scorso giugno.

Nel tempo, il crescente **investimento** da parte di **Maiora** in questa divisione ha portato alla definizione di un **team Altasfera**, dedicato esclusivamente a questa unità di business nelle aree acquisti, vendite e marketing.

Grandissima attenzione è riservata alle **risorse umane**, rispetto a due anni fa, infatti, c'è stato un **incremento** del personale di **oltre il 52%**, arrivando ad un numero pari ad **oltre 190 collaboratrici e collaboratori, s**empre più preparati e professionali, grazie alla continua e trasversale formazione che viene svolta sia in Accademia sia direttamente in store.

«Possiamo affermare con orgoglio che questo traguardo è frutto di un percorso intrapreso da anni, con impegno e dedizione di tutto il team Altasfera. – ha dichiarato **Francesco Di Nardo**, Direttore Vendite Ingrosso e Franchising – Maiora continuerà ad investire in questo mercato, perseguendo risultati ancora più ambiziosi con l'obiettivo di migliorare costantemente il modello Altasfera affinché diventi il riferimento italiano per gli specialisti dell'Ho.Re.Ca.».

BariToday è in caricamento

Altasfera



© Riproduzione riservata

BariToday è in caricamento